

Ente Bilaterale Territoriale del Terziario di Bergamo

Bergamo, Via Borgo Palazzo 137 - tel. 035/41.20.140 info@entebilcombg.it

Modulo piano formativo

L'azienda:

Ragione sociale			
sottoscrive il presente piano formativo per			
Nome e cognome			
da assumere con contratto di apprendistato professionalizzante			
COD. 16	AREA ATTIVITA' SERVIZI PROFESSIONALI ALLE IMPRESE E ICT - AMBITO MARKETING PROFILI FORMATIVI — ACCORDO INTEGRATIVO AL CONLIDOS DEL 22/3/2024		

QUALIFICHE

Approfondite conoscenze tecniche e capacità di divulgazione delle proprie competenze

Esperto in Digital Marketing

Particolari conoscenze tecniche ed approfondita conoscenza tecnico-pratica

- Specialista Sem
- Specialista in marketing
- Specialista in promozione del prodotto
- Specialista E-Commerce
- Web Content Strategist

Specifiche conoscenze tecniche e particolari capacità tecnico pratiche

Assistente al Marketing

QUALIFICA DA CONSEGUIRE	
JUALIFICA DA CUNSEGUIRE	

AREA DI ATTIVITA' – SERVIZI PROFESSIONALI ALLE IMPRESE E ICT COMPETENZE A CARATTERE PROFESSIONALIZZANTE - ELENCO COMPETENZE CHIAVE (*)

COMPETENZE DI SETTORE

- -Conoscere il contesto di riferimento dell'azienda
- -conoscere le innovazioni di prodotto, di processo e di contesto
- -analizzare e comprendere le strategie e il posizionamento del mercato/ambiente di riferimento
- -gestione delle relazioni internamente ed esternamente all'ambiente dell'organizzazione.

COMPETENZE DI AREA

- -Saper operare in un contesto aziendale orientato alla qualità dei risultati, in collaborazione con il team di riferimento e secondo le procedure previste
- -sapersi rapportare alle altre funzioni organizzative aziendali
- -conoscere le tecniche di marketing
- -conoscere il ruolo e la funzione della propria area di attività all'interno della catena del valore
- -conoscere e saper utilizzare gli strumenti e le tecnologie proprie dell'area di attività
- -conoscere i fondamenti della cultura della sostenibilità, della CSR (Corporate Social Responsability) e dell'inclusione.

COMPETENZE DI PROFILO

-sapersi rapportare con gli interlocutori interni ed esterni all'impresa in modo efficiente e orientato al risultato

- -saper selezionare i contenuti e le modalità con cui veicolarli
- -conoscere e adoperare strumenti e tecnologie digitali dell'ambiente di riferimento
- -conoscere Web, social media comunications, grapich designer e strumenti di analitycs
- -monitoraggio dell'offerta di prodotti e servizi
- -conoscere e sapere elaborare tecniche di promozione sia online che offine
- -saper lavorare con l'artificial intelligence al fine di integrare soluzioni Al efficaci per migliorare la crescita, l'efficienza e la competitività.

(*)	i le competenze qui indicate rappresentano, in quanto competenze chiave, un'elencazione delle competenze comuni
	alle varie figure professionali. La definizione nel dettaglio delle competenze richieste da ciascuna qualifica verrà
	effettuata al momento della progettazione operativa del piano formativo individuale

Luogo	
Data	Timbro e firma