

## TITOLO DEL CORSO

IL TUO BUSINESS SU WHATSAPP STRATEGIE PER VENDERE DI PIÙ

DURATA IN ORE	12
DATA INIZIO DEL CORSO	10/09/2026
DATA TERMINE DEL CORSO	24/09/2026
METODOLOGIA	<input checked="" type="checkbox"/> AULA <input type="checkbox"/> LABORATORIO <input type="checkbox"/> FAD
DESTINATARI	Lavoratori dipendenti di aziende iscritte all'Ente Bilaterale del Terziario di Bergamo.
N. MINIMO PARTECIPANTI	4
OBIETTIVI	WhatsApp è uno degli strumenti più potenti per entrare in contatto diretto con i tuoi clienti e aumentare le vendite. Questo corso ti guiderà nell'uso strategico di WhatsApp per promuovere il tuo business, offrendo supporto immediato ai clienti, creando gruppi di vendita e personalizzando le offerte per ciascun cliente. Scopri come integrare WhatsApp nelle tue strategie di marketing e migliorare la tua relazione con i clienti, trasformando ogni interazione in un'opportunità di vendita.
CONTENUTI	<ul style="list-style-type: none"><li>• WhatsApp come canale di vendita</li><li>• Come comunicare in modo efficace e personalizzato</li><li>• Raccolta contatti</li><li>• Creazione di gruppi di vendita e offerte speciali</li><li>• Automazione e gestione delle risposte</li><li>• Come ottimizzare il tempo senza sacrificare la qualità</li></ul>
DOCENTI	Michela Foresti
CALENDARIO LEZIONI	Calendario: giovedì 10/09/2026 - giovedì 17/09/2026 - giovedì 24/09/2026 Orario: 14.00 - 18.00 È previsto il rilascio di un attestato di partecipazione a fine corso se raggiunta la frequenza dell'80% del monte ore totale del corso.
SEDE DEL CORSO (O PIATTAFORMA UTILIZZATA)	CONFCOMMERCIO FORMAZIONE Piazzetta Don Gandossi, 1 - Osio Sotto
PER INFORMAZIONI	Referente: Sabrina Bianco - CAT Ascom Bergamo srl MAIL: info@ascomformazione.it TEL: 035/4185706-707